

# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФАКТОРИНГ



преимущества без границ




- Промсвязьбанк зарегистрирован ЦБ РФ 12 мая 1995 года, имеет лицензии на осуществление всех видов банковских операций, является участником национальных и международных финансовых объединений, уполномоченным банком ряда российских государственных структур, региональных администраций, крупнейших компаний.
- 10-е место по размеру активов среди российских банков (по данным «Интерфакса», 01.01.2011)
- Банк обслуживает более 80 тыс. корпоративных клиентов, более 370 тыс. розничных вкладчиков и заемщиков, выпущено более 750 тыс. банковских карт



- более 250 точек продаж и более 1200 банкоматов по всей России
- филиал на Кипре, представительства: в Китае, Индии и на Украине
- Активы банка** составили 472 млрд. рублей (на 31.12.2010)
- Чистая прибыль банка** составила 476 млн. рублей (на 31.12.2010)
- Собственные средства** составили 55,5 млрд. рублей (на 31.12.2010)

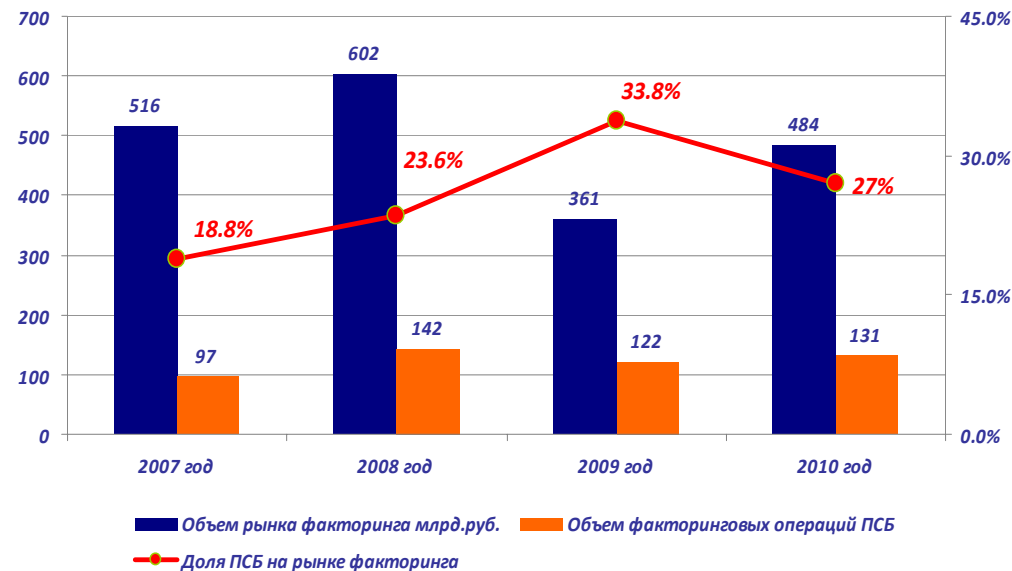
**Промсвязьбанк с 2002 года работает на рынке факторинга и предоставляет клиентам весь комплекс высокотехнологичных финансовых услуг мирового уровня качества.**

**Промсвязьбанк – абсолютный лидер российского рынка факторинга с 2008 года\*:**

-  **доля рынка = 27% \*\***
-  **объем выплаченного финансирования в 2010 году = 93 млрд. руб.**
-  **в 2010 году обработано 680 000 поставок клиентов в адрес 2 500 покупателей**



**Преимущества работы в FCI:  
Возможность сотрудничества с 65 странами,  
244 участника**



**Лидер международного факторинга в России!**

**С 2003 года член международной факторинговой ассоциации FCI. В 2007 году Банку присвоен статус Full-member.**



\* по данным рейтингового агентства Эксперт РА

\*\* по данным Ассоциации Факторинговых Компаний

- |                            |                |                |                           |
|----------------------------|----------------|----------------|---------------------------|
| 1. Австралия               | 17. Дания      | 34. Малайзия   | 52. Таиланд               |
| 2. Армения                 | 18. Египет     | 35. Мальта     | 53. Тунис                 |
| 3. Австрия                 | 19. Израиль    | 36. Марокко    | 54. Турция                |
| 4. Аргентина               | 20. Индия      | 37. Мексика    | 55. Украина               |
| 5. Бельгия                 | 21. Иордания   | 38. Нидерланды | 56. Финляндия             |
| 6. Болгария                | 22. Испания    | 39. Норвегия   | 57. Франция               |
| 7. Боливия                 | 23. Италия     | 40. ОАЭ        | 58. Хорватия              |
| 8. Босния и<br>Герцеговина | 24. Канада     | 41. Перу       | 59. Чешская<br>республика |
| 9. Бразилия                | 25. Катар      | 42. Польша     | 60. Чили                  |
| 10. Великобритания         | 26. Кипр       | 43. Португалия | 61. Швеция                |
| 11. Венгрия                | 27. Китай      | 44. Россия     | 62. Эстония               |
| 12. Вьетнам                | 28. Колумбия   | 45. Румыния    | 63. ЮАР                   |
| 13. Германия               | 29. Латвия     | 46. Сербия     | 64. Южная Корея           |
| 14. Гондурас               | 30. Ливан      | 47. Сингапур   | 65. Япония                |
| 15. Гонконг                | 31. Литва      | 48. Словакия   |                           |
| 16. Греция                 | 32. Люксембург | 49. Словения   |                           |
|                            | 33. Маврикий   | 50. США        |                           |
|                            |                | 51. Тайвань    |                           |





- 1** Поставка товара на условиях отсрочки платежа.\*\*
- 2** Уступка банку денежного требования к должнику по поставке.
- 3** Выплата банком досрочного платежа поставщику в объеме до 90 % от суммы уступаемого банку денежного требования.
- 4** Платеж иностранного покупателя в счет оплаты за поставленный товар на транзитный/расчетный счет поставщика в банке, поставщик переводит денежных средства на факторинговый счет в банк.
- 5** Выплата банком поставщику остатка полученных от иностранного покупателя денежных средств за вычетом суммы досрочного платежа и комиссий.



\*\* Отсрочка платежа по Контракту между Поставщиком и Дебитором до 120 дней

\* В случае неплатежа иностранного покупателя через 45 дней после наступления срока платежа по Контракту, поставщик исполняет обязанность по оплате за покупателя



- 1** Поставка товара на условиях отсрочки платежа.\*
- 2** Уступка банку (экспорт-фактору экспортером) денежного требования к должнику по поставке.
- 3** Выплата банком (экспорт-фактором) финансирования поставщику в объеме до 90 % от суммы уступаемого денежного требования.
- 4** Импорт-фактор осуществляет сбор платежей от иностранного покупателя согласно выставленным счетам.
- 5** В течение периода отсрочки покупателем производится оплата 100% суммы поставки.
- 5** Импорт-фактор переводит сумму полученных платежей на счет поставщика в банке.\*\*
- 6** Банк списывает сумму финансирования, комиссии и иные платежи, причитающиеся ему по договору факторинга, в безакцептном порядке со счета продавца (экспортера).

\* Отсрочка платежа по Контракту между Поставщиком и Дебитором до 120 дней

\*\* При отсутствии платежа покупателя, импорт-фактор осуществляет платеж по гарантии через 90 дней с момента платежа по Контакту

**Отгрузка товара:** Поставщик отгружает товар на условиях отсрочки платежа и предоставляет отгрузочные документы в ПСБ.

**Финансирование:** ПСБ финансирует Поставщика до 90\* % от суммы инвойса. Финансирование производится в рублях\*\*.

**Гарантия:** Импорт-фактор гарантирует 100% оплату по всем предоставленным в ПСБ инвойсам в рамках лимита гарантии.

**Оплата:** по истечению срока отсрочки Дебитор производит оплату на счет Поставщика. В случае неоплаты со стороны дебитора по обязательствам переуступленным в ПСБ, Импорт-Фактор производит платеж по гарантии на счет Поставщика.

**Расчет с ПСБ:** Поставщик переводит в счет оплаты по факторингу сумму финансирования и комиссии, после поступления платежей от дебитора.

**Расчет с Импорт-Фактором:** Ежемесячно Поставщик оплачивает комиссию Импорт Фактору за переуступленные инвойсы.

\*Возможно финансирование до 95 %

\*\* Возможно финансирование в валюте только нерезидента



**Развитие бизнеса:** факторинг позволяет увеличить обороты за счет средств финансирования.

**Деньги сразу:** Поставщик получает финансирование после предоставления отгрузочных документов в ПСБ. Пополнение оборотных средств за счет дополнительного финансирования

**Поддержание ликвидности:** возможность в срок расплачиваться по своим обязательствам

**Повышение прибыли** за счет увеличения объемов продаж

**Повышение ответственности дебитора** необходимость оплачивать поставки не только перед поставщиком, но и банком.

**Уменьшение рисков поставщика:** 100% гарантия возврата платежа дебитора иностранным банком (при схеме безрегрессного факторинга)

**Возможность работы с новыми иностранными покупателями,** с которыми не было товарооборота (при схеме безрегрессного факторинга)

**Без залога:** Возможность получить беззалоговое финансирование

**Повышение конкурентоспособности:** путем предоставления покупателям льготных условий оплаты товара

**Административное управление дебиторской задолженностью**

# ***Спасибо за внимание!***

**Департамент факторинговых операций**

**ОАО «Промсвязьбанк»**

**Международный факторинг:**

**Жулитова Татьяна 77 5907**

**Экспортный факторинг:**

**Агеева Наталья 77 58 71**

**Богачева Ольга 77 58 26**

**Импортный факторинг:**

**Тимофеева Ирина 77 58 67**

**Борисова Людмила 77 58 78**



**[www.psbank.ru](http://www.psbank.ru)**

**[factoring@psbank.ru](mailto:factoring@psbank.ru)**